



## ERKENNEN. ENTWICKELN. ENTFALTEN.

EICHBERG ist ein Spezialist für Entwicklungsgrundstücke mit Sitz im Herzen von Hamburg. Wir schaffen eine neue Marke in der Projektentwicklung und skalieren die Akquise und Entwicklung von Grundstücken. Konkret heißt das: Wir ermitteln das wahre Potential von Grundstücken bei einer möglichen (Neu-)Bebauung und vermarkten im Anschluss den neu entstandenen, entwickelten Wohnraum.

Unsere Expertise aus mehr als 70 vermarkteten Grundstücken und die Leidenschaft für kreative Lösungsfindung sind der Schlüssel zu unserem Erfolg - und neben unseren Mitarbeitern unser höchstes Gut.

Für unser 10-köpfiges Team suchen wir Verstärkung als

### Immobilienmakler\*in für den Neubauvertrieb (m/w/d) in Festanstellung

#### 12 Neubauprojekte in HH bis Ende Q1/2024 in der Vermarktung + äußerst attraktives Bonussystem!

##### WAS DICH BEI UNS ERWARTET:

- Gestaltungsspielraum, hohe Eigenverantwortung, kontinuierliche Weiterentwicklung und der Erwerb neuer Fähigkeiten
- Eine gründliche Einarbeitung für einen optimalen Start
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und ein stets offener Austausch auf Augenhöhe sowie **Duz-Kultur**
- Ein wettbewerbsfähiges Fixgehalt mit einem äußerst **attraktiven Bonussystem und virtuellen Firmenanteilen**
- Ein Team, das Erfolge feiert, mit **spektakulären Team-Events und Partys**
- Ein **prall gefüllter Kühlschrank**, gesunde Snacks und selbstverständlich Kaffee und Getränke auf Firmenkosten
- **flexible Arbeitszeiten**
- Digitalisiertes Arbeiten und eine **hochwertige Ausstattung (MacBook, iPhone)** in einem modernen Büro in zentraler Lage mit einem atemberaubenden Blick auf die Elbphilharmonie

##### DEINE AUFGABEN:

- Du bist eigenverantwortlich für den Vertriebs Erfolg deiner Neubauprojekte zuständig
- Pflege von Beziehungen zu Bauträgern und umfassende Betreuung der Kunden, von der ersten Kontaktaufnahme über die Erstellung, Prüfung und Verhandlung von Kaufverträgen bis hin zur Beurkundung, immer mit dem Ziel das bestmögliche Vertriebsergebnis zu erzielen
- Identifizierung der Bedürfnisse der Kunden und Präsentation passender Lösungen
- Vollständige Verantwortung für das Marketing deiner Projekte, einschließlich Exposégestaltung, Visualisierungen (durch externe Dienstleister), Erstellung der Projektwebsite und Inserieren auf gängigen Portalen
- Du bist bei Eichberg Teil eines jungen, dynamischen Teams und **deine Aufgabe ist es, einen Teil dazu beizutragen, etwas Großes aufzubauen**

## DEIN PROFIL

- Idealerweise verfügst du über eine immobilienpezifische Ausbildung oder ein Studium (Immobilienkaufmann/-frau, Immobilienwirtschaft, Immobilienmanagement, Real Estate oder Ähnliches) oder entsprechende Berufserfahrung
- Du hast nachweislich die Fähigkeit, vertrauensvolle Kundenbeziehungen aufzubauen
- Du bist ehrgeizig und strebst nach Erfolg, am liebsten im Team
- Du zeichnest dich durch Organisationsfähigkeit und die Fähigkeit zur Strukturierung deiner Arbeit aus - Nerdy ist cool
- Sehr gute Deutschkenntnisse und einen Führerschein der Klasse B setzen wir voraus
- Du hast Bock, gemeinsam mit uns die Immobilienbranche zu revolutionieren

## NICE TO HAVE

- Erfahrungen mit Propstack sind von Vorteil, aber kein Muss.

## DU WILLST TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE WERDEN?

Dann sende bitte Deinen Lebenslauf per Mail an:

Carmen Heieis | [carmen.heieis@eichberg.de](mailto:carmen.heieis@eichberg.de) | 0160 / 27 63 645